



TRI Dental Implants AG ist einer der schnellst wachsenden und international aktiven Qualitätsanbieter von Dentalimplantaten aus der Schweiz. Mit einem aussergewöhnlichen Portfolio an Qualitätsprodukten, hohem Servicelevel und einer engen Pipeline an Innovationen bei zugleich wettbewerbsstarkem Preismodell sind wir in der Lage, für unsere Partner und Kunden mehr Erfolg zu generieren.

Sales Support Specialist (Outbound) Vollzeit oder Teilzeit

Werden Sie Teil unseres erfolgreichen Teams in Freiburg - Verantwortung und Aufgaben zeichnen sich aus durch:

- Erfolgreiche telefonische Präsentation, Beratung und Verkauf des Produktportfolios gegenüber Zahnärzten und Zahntechnikern
- Systematische Termingenerierung als Unterstützung für Ihre Partner im Aussendienst
- Telefonisches Nachfassen von Emailkampagnen in Deutschland und der Schweiz

Ihr Profil zeichnet sich aus durch:

- Mehrjährige Erfahrung im Outbound Call Center
- Freude an der telefonischen Kundenakquise
- Erfahrungen im Umgang mit Berufen in der dentalen Industrie von Vorteil
- Disziplin in der konsistenten Bearbeitung von Kundenlisten
- Zielorientiertes, strukturiertes und systematisches Arbeiten
- Fähigkeit, Termine und Anrufe in Outlook und in Salesforce zu dokumentieren
- Ausgeprägte soziale Kompetenz sowie hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Ihre persönlichen Attribute: extrovertiert, selbstmotiviert, strukturiert, hartnäckig, eloquent.
- Sprachen: deutsch (zusätzlich englisch oder französisch von Vorteil)

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per Email an jobs@tri-implants.swiss.

Für erste Auskünfte stehen wir Ihnen unter Tel. + 41 32 510 1600 gern zur Verfügung. Besuchen Sie uns auch unter www.tri-implants.swiss.

Wir freuen uns auf Sie!

TRI Dental Implants Direct GmbH
Merzhauserstr. 183 - 79100 Freiburg